

Mirka Scandinavia søker distriktselger til forretningsområdet Automotive Refinishing

Vi rekrutterer nå den neste til teamet vårt av selgere i Norge. Stillingen krever lidenskap, mot og interesse. Du har bakgrunn fra billakking, karosseriverksted eller lignende erfaring fra bilindustrien, enten teknisk eller i en salgsrolle.

Om Mirka

Med flere tiårs erfaring er Mirka Ltd verdensledende innen overflatebehandlingsteknologi. Mirka tilbyr et bredt spekter av løsninger for overflatebehandling og presisjonslipping. Vi spesialisere oss på totalløsninger der slipemateriellet suppleres med våre innovativt utformede maskiner og poleringsmidler. Mirka Scandinavia er et datterselskap av finske Mirka Ltd og har hovedkontor i Karlstad, Sverige.

Vi er en glad gjeng med stor takhøyde. Hos oss har du en stor mulighet til å bidra til vår voksende positive utvikling i en organisasjon som holder et høyt tempo, sammen med kolleger fra Norge, Danmark og Sverige. Stillingen krever at du er strukturert, da du vil bevege deg mellom tekniske demonstrasjoner og konferanserom.

Helge- og kveldsarbeid kan forekomme i forbindelse med messer og kundearrangementer, og du må regne med inntil 40 hotellovernattinger pr. år, avhengig av geografisk plassering. Et tenkelig bosted kan være Stavanger, Bergen og omegn, med utgangspunkt i din bolig.

Dine hovedoppgaver:

- Representant og ambassadør for Mirka overfor forhandlere og sluttforbrukere hovedsakelig i bil ettermarkedet, og da vesentlig innen billakkerings- og karosseriverksteder.
- Budsjettsansvar.
- Skape og opprettholde kontakt med nye og eksisterende kunder.
- Tilpasse kundetilbud etter behov.
- Merkevarerbygging.

Din kompetanse:

- Tidligere erfaring fra tilsvarende salg eller bransjekunnskap vil være en fordel.
- Fordel om du har yrkeserfaring innen bil lakking eller bil oppretting.
- Gode kunnskaper i norsk språk, både muntlig og skriftlig.
- Førerkort.
- Kjennskap til MS Office-pakken.
- Fordel om du har jobbet med CRM-systemer.
- Målrettet og engasjert.
- Du er en lagspiller med en egen indre drivkraft og er i stand til å håndtere kundebehandling, selvstendig på daglig basis.
- Sosial og utadvendt.

Fast lønn etter avtale med mulighet for bonus. Firmabil i henhold til vår bilpolicy.

For ytterligere informasjon, kontakt salgssjef Fredrik Gidlund på telefon +46722093311 eller e-post fredrik.gidlund@mirka.com.

Send søknaden din med CV og personlig brev til fredrik.gidlund@mirka.com. Skriv «**distrikts selger**» i emnefeltet i e-posten din, uansett om det gjelder spørsmål eller er en formell søknad. Kontinuerlig utvelgelse skjer, så ikke vent med å sende søknaden din!